



POP ROTA CAR

POP ROTA CAR – PLANO DE AÇÃO GESTOR - II Parte

DECISÃO CORRETA

Tenha certeza que você tomou a decisão correta, pois somos um time de vencedores onde todos GANHAM, Aplicativo, Gestor, Motorista e Passageiro.

PRECISA DE ESCRITÓRIO

Não há necessidade de um escritório, bom seria se tivesse um computador para ter mais agilidade no acesso a plataforma do aplicativo, porém o celular pode ser útil substituindo o computador.

Aplicativo POP ROTA CAR

Onde tiver um motorista e um passageiro, o aplicativo funciona, basta baixar ele no seu celular e fazer o cadastro.

Quantidade de Gestores

Posso ter alguém me ajudando ou tem que ser apenas um gestor? A quantidade de gestores é o Gestor principal que decide, se ele quiser chamar uma pessoa para ser sócio ou outros sócios, fica a critério dele, porém o valor que vai ser dividido é sempre 50% POP ROTA CAR e 50% para o GESTOR ou o grupo que o GESTOR formar.

Obrigação do Gestor

Para colocarmos uma filial do POP ROTA CAR na sua cidade ou cidades vizinhas precisamos saber o seguinte:

1 – Na sua cidade tem outros aplicativos que vão ser nosso concorrente? Se sim, favor nos informar:

- a) Quais são os apps que tem na sua cidade?
- b) Quais os valores que eles cobram na corrida inicial?
- c) Qual o valor que eles cobram dos motoristas?
- d) Os motoristas pagam mensalidade, porcentagem ou PRÉ-PAGO?

Essas perguntas são fundamentais para darmos início ao nosso aplicativo.

2 - Gestor é os olhos do POP Rota Car, é o responsável em colocar motorista, tomar as decisões sobre valores das corridas, das promoções dos valores dinâmicos.

3 – O Gestor providencia onde é melhor fazer a propaganda, panfletagem, orienta os novos motoristas, dá suporte as reivindicações.

4 – O Gestor nunca está sozinho, qualquer decisão que venha a tomar ele deve comunicar a Central do POP ROTA CAR, que vai lhe orientar qual o melhor procedimento para determinada situação.

INTERVENÇÃO DA CENTRAL

Nos da central POP ROTA CAR não temos nenhuma intenção de interferir nas decisões do Gestor, a única forma de intervenção da Central vai ser quando virmos que o APP está sendo prejudicado por certas atitudes do Gestor, na qual vai ser chamado e explicado o procedimento que tem que ser feito.



POP ROTA CAR

DESPESAS DO APP

Toda despesa do aplicativo é dividido por 2, **POP ROTA CAR X GESTOR**. Despesas essas mediante comprovantes de notas fiscais e documentos necessários e com o consentimento de ambas as partes.

Passos fundamentais para o sucesso da parceria.

1º Passo – Transparência & Confiança

A partir de agora seremos parceiros nesse projeto e o ***SUCESSO*** de um depende do sucesso do outro. Somos uma empresa do GANHA X GANHA onde todos ganham. Porém as vezes temos que adotar o estilo PERDE X GANHA que vai ser explicado mais à frente. Devemos compartilhar as decisões a serem tomadas e sermos transparentes na negociação quando o assunto é valor, dinheiro e confiança.

2º Passo – O que oferecemos

Já temos em mãos um aplicativo disponível no Play Store (Android) e no IOS (Iphone) onde o passageiro já pode acessar a loja virtual do seu celular e ter acesso ao nosso aplicativo.

3º Passo – Motoristas

Precisamos de motoristas para baixar o nosso aplicativo e fazer parte de nossa equipe, quanto mais motorista melhor, pois dessa forma não vamos deixar os passageiros (clientes) sem atendimento.

4º Passo – Passageiros

Precisamos fazer com que os passageiros (clientes) baixem o nosso aplicativo, e quanto mais passageiros, melhor será o nosso desenvolvimento, e para isso devemos ter publicidade, propaganda, anúncios e etc...

5º Passo – Divulgação

Temos disponíveis alguns materiais de divulgação, panfletos, música, mídias de áudio e vídeo, artes para serem divulgadas em rede social (Instagram, Facebook, Whatsapp, entre outros). O que temos que fazer é incentivar os próprios motoristas a fazerem esse tipo de divulgação, nas suas redes sociais. Lembramos que ***A MELHOR E MAIS BARATA PROPAGANDA É O ADESIVO DO POP ROTA CAR NOS CARROS DOS MOTORISTAS.** * Não se esqueça disso, quem não é visto não é lembrado.

6º Passo – Promoção de Lançamento

Temos que ver a realidade da cidade, e realizar promoções de lançamento do aplicativo, com bônus, descontos, brindes entre outras coisas. Tudo para incentivar que o passageiro baixe o nosso aplicativo e use constantemente. Essa promoção deve ser algo criativo que atraia mais passageiros, claro sem trazer prejuízo para o motorista, pois é aí que entra o sistema PERDE- GANHA.

CNPJ: 37.374.514/0001-17

Rua Morobá 16 Sala 01, Bairro Chácara do Cricaré,
CEP 29934-330 - São Mateus – Espírito Santo



POP ROTA CAR

7º Passo PERDE GANHA

Esse sistema quer dizer o seguinte, no momento de lançamento de aplicativo, para que tenhamos passageiros baixando o app, vamos usar promoções que não venham a prejudicar o motorista, ou seja, o Aplicativo vai deixar de ganhar, para que apenas o Passageiro e o Motorista ganhem.

8º Passo – Porcentagem, Mensalidade ou PRÉ-Pago

Devemos tomar a decisão de qual será a forma de cobrança dos motoristas, se vai ser porcentagem 15%, se vai ser mensalidade, (qual o valor) ou Pré-Pago. Tudo isso depende da cidade e da concorrência.

9º Passo – Concorrência

Temos concorrência em todos os setores e no aplicativo também não é diferente, o que tem que ser feito é o seguinte:

Conhecer o concorrente, quanto ele cobra dos motoristas, a forma que ele cobra, mensal ou semanal, porcentagem ou mensalidade, valores das corridas que é cobrado do passageiro, como já foi dito antes.

São Informações preciosas da qual vamos estar trabalhando para termos chance de ganhar espaço numa cidade que já está com bastantes aplicativos.

10º Motoristas que Vestem a Camisa

Tente não só apenas colocar motoristas na plataforma, mas passe para eles o quanto é benéfico ele trabalhar numa plataforma diferenciada, tente a todo momento envolvê-lo, pegar sugestões, dicas e ouvir as reclamações, reivindicações, pois dessa forma vamos estar envolvendo ele no POP Rota Car e ele vai se sentir parte de uma empresa que cresce e que todos ganham. Pois dessa forma quando alguém for chamar ele para ir para outro aplicativo ele vai ter uma resposta na ponta da língua, pois aqui no ROTA CAR ele tem vantagens que no outro ele não tem. A satisfação de um motorista é fundamental para o crescimento do aplicativo POP Rota Car, pois é através dele que outros vem.

Bom amigo **GESTOR** agora é com você, vamos juntos a essa nova caminhada que sabemos que não vai ser fácil, vai ter pessoas dizendo que não vai dar certo, que não compensa, que a cidade não suporta, entre outras coisas mais, saiba que se fossemos ouvir esses tipos de comentários, não estaríamos hoje onde estamos, pois a cada dia que passa o POP ROTA CAR cresce, já estamos em mais de 25 cidades e contamos com mais de 600 motoristas. Temos que trabalhar unidos para que unidos possamos ser mais que vencedores, toda a equipe POP ROTA CAR se coloca a sua disposição.

Atenciosamente

POP ROTA CAR

Marcello dos Santos Fundão
(27) 998660207